



**A septiembre de 2015:**

## **Camanchaca obtuvo un EBITDA antes de fair value por US\$ 24 millones**

- ***En Pesca se obtuvo una ganancia de US\$ 2,1 millones por efectos extraordinarios producto de pagos de seguros asociados al terremoto de abril de 2014***
- ***Las pérdidas en el área salmónes fueron mitigadas por una rebaja de 18% en los costos de producción ex jaula.***

Compañía Pesquera Camanchaca S.A. envió hoy sus estados financieros a la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS) e informó que a septiembre de 2015 Camanchaca registró un EBITDA antes de Fair Value de US\$ 24 millones, pese a los sustanciales menores precios del salmón y menores ventas de harina y aceite. Esto representa una disminución de US\$ 19 millones respecto del mismo periodo de 2014, y una baja de US\$ 13 millones en el margen bruto.

En los negocios relacionados con Pesca, Camanchaca obtuvo una ganancia de US\$ 2,1 millones, ayudados por pagos de seguros asociados al terremoto de abril de 2014 en Iquique. Respecto de las capturas, se registraron situaciones dispares, destacando las capturas de la totalidad de la cuota de jurel en la zona Centro-Sur; en la sardina, por el contrario, las capturas fueron 38% inferiores respecto de 2014, originado por la reducción de cuota en relación al año anterior; en la anchoveta, las capturas fueron un 27% inferiores por gran presencia de peces juveniles a comienzos de temporada y por condiciones oceanográficas asociadas al Niño.

En el caso del salmón, los menores resultados están enteramente vinculados al menor precio, que afectó márgenes de productos vendidos y Fair Value por aquellos próximos a ser cosechados. La baja de precios fue generalizada en el mundo, lo que se explica por una disminución de las demandas expresadas en dólares, que es un efecto de las fuertes devaluaciones en varios mercados de destino importantes. El mercado norteamericano, cuyo consumo creció 12% en lo que va del año, fue afectado en sus precios por aumentos sustanciales en las cosechas canadienses y por la llegada de producto noruego desplazado del mercado ruso por prohibiciones.

En este complejo escenario de precios de salmón, Camanchaca obtuvo reducciones de costos de 18%, alcanzando un costo ex jaula de \$2,97/kg, muy inferior al US\$3,6/kg del año 2014, gracias a condiciones sanitarias favorables y a planes de reducción de costos.

Pese a estas reducciones de costos, el resultado final del negocio de Salmónes tuvo una pérdida de US\$ 13 millones, en contraste con la utilidad de US\$ 11 millones de los



primeros nueve meses del 2014. El efecto de Fair Value fue negativo en US\$ 17 millones, en contraste con los US\$ 580 mil positivos en 2014.

Los retrasos en venta de inventarios y las caídas de precio del salmón, explican la disminución de 9,8% en ingresos, los que alcanzaron los US\$ 318 millones con caídas en todos los negocios: Pesca (-12,8%), Salmones (-7,6%) y Cultivos (-14,5%), esta última afectada por un cierre temporal del mercado ruso, ya resuelto a esta fecha.