

Ingresos de Camanchaca suben en todos sus negocios y Ebitda llega a US\$ 66 millones por normalización de márgenes

- **Con ventas que sobrepasaron los US\$ 496 millones, 13% superiores al 2013 y las más altas de su historia, Camanchaca logró una utilidad de US\$ 11 millones, US\$ 28 millones más que en el ejercicio anterior.**
- **Mejoras en variables de precio y costo, permitieron que obtuviera un Ebitda de US\$ 66 millones, el más alto desde que se abriera a la Bolsa en 2010.**

Santiago, 11 de marzo de 2015.- Positivos resultados financieros informó hoy Compañía Pesquera Camanchaca para el año 2014, gracias a mejores precios y menores costos de sus productos, buenas condiciones sanitarias en el salmón, y mayores biomazas procesadas, lo que configuró un escenario de normalización operacional y financiera para la empresa.

El Ebitda, antes de Fair Value, pasó de US\$ 12 millones a US\$ 66 millones, representando casi un 10,5% de sus activos totales.

Los ingresos por su parte, alcanzaron un récord histórico de US\$ 496,4 millones, un alza de 13% respecto a 2013, distribuida en todos los negocios de la empresa: 18% en Pesca, 11% en Salmones y 10% en Otros Cultivos.

La utilidad, por su parte, llegó a US\$ 11,1 millones en 2014, un alza de US\$ 28 millones frente a la pérdida de US\$ 17 millones que había registrado la empresa el año anterior. Durante el cuarto trimestre del año, débiles precios en el mercado del salar generaron un ajuste al valor de mercado proyectado de las biomazas próximas a ser cosechadas, de US\$10,4 millones negativo, revirtiendo un balance neutro registrado al 30 de Septiembre para estas biomazas.

El gerente general de Camanchaca, Ricardo García Holtz, dijo sobre los resultados que "este año registramos una normalización en la rentabilidad de nuestros negocios, con mejoras en el precio de la harina de pescado que, debido a la ausencia de pesca en Perú en el segundo semestre, superó la barrera de los US\$ 2.000 la tonelada y la tendencia histórica en los últimos dos meses del año, situación aprovechada por Camanchaca gracias a inventarios disponibles". El precio promedio anual de la harina de pescado fue de US\$ 1.763 la tonelada para Camanchaca, un alza de 10%.

García Holtz agregó que "adicionalmente y a pesar del debilitamiento del precio del salar al final del año, su precio anual subió casi 10%, dejándolo en su nivel de tendencia histórica. En la misma área, obtuvimos ejemplares más sanos y de mayor

peso, que se tradujo en menores costos, para lo cual también contribuyó llegar a una cosecha de 39 mil toneladas de salar, un alza anual de 19%”.

Un tercer factor favorable a los mejores resultados fue la recuperación de la biomasa de sardina en el sur, que permitió capturas 124% mayores a 2013, totalizando 96 mil toneladas, con un 23% más de rendimiento de aceite. Ello permitió alcanzar un Ebitda en la división Pesca de US\$33 millones.

En Cultivos, destacó el buen desempeño de los mejillones, área donde el gerente general de Camanchaca indicó que “es una gran satisfacción ver cómo los esfuerzos de costos y los desarrollos de nuevos mercados y clientes para el mejillón chileno, han permitido dar vuelta los resultados de este negocio en que Chile tiene tanta ventaja competitiva”. El Ebitda de mejillones fue récord y alcanzó los US\$ 5,3 millones, gracias a mejores rendimientos, menores costos y mayores precios, lo que generó un aumento de 23% en los Ingresos y una mejora de márgenes.

En el cultivo de ostiones, durante 2014 Camanchaca concentró su operación únicamente en la IV región, cerrando aquellas en la III región, lo que generó un cargo extraordinario y no recurrente en resultados, de US\$ 2,5 millones. Al respecto, el gerente general de Camanchaca aclaró que “cuando hay condiciones que reducen las ventajas competitivas de una actividad, y ello marca una tendencia de largo plazo, es necesario concentrarse donde sí las haya, por lo que lamentablemente cerramos el cultivo de ostiones en la III región”.