

Ventas de Camanchaca aumentaron 18% al tercer trimestre de 2013

La empresa logró ingresos por US\$ 307,3 millones, 18% superiores al 2012, impulsados por fuerte alza de salmones.

Santiago, 28 de noviembre de 2013.- Compañía Pesquera Camanchaca informó que al tercer trimestre de 2013 registró ingresos por US\$ 307,3 millones, con un aumento de 18% en comparación al mismo período del año anterior. El alza se produjo por un fuerte incremento de 47% en las ventas provenientes de la salmonicultura y un 14% en otros cultivos, lo que compensó la baja de un 8% registrada en las ventas del área de pesca.

El margen bruto alcanzó los US\$ 603 mil, lo que equivale a una caída de 45% respecto al mismo lapso del año pasado. Esta disminución se produjo principalmente por la fuerte caída en la producción de harina y aceite proveniente de la sardina en la zona centro-sur, recurso que está se ha visto muy afectado este 2013. Los altos costos en la venta de salmones vendidos en el segundo trimestre, hizo ver reducido el margen del área en US\$ 4,3 millones frente al mismo período de 2012, los que fueron parcialmente compensados con una mejora del margen de US\$ 3,4 millones en el negocio de otros cultivos. El EBITDA al tercer trimestre alcanzó un valor negativo de US\$ 5,2 millones.

Durante el período julio-septiembre, el precio del salmón Atlántico continuó mostrando una evolución favorable, al tener un alza de 44% respecto de igual período del 2012. Así, el alza de 10% acumulada en el año, no captura las últimas mejoras. En ello influyeron contratos vigentes en el primer semestre a precios del año anterior, que permitieron favorables condiciones en 2012, pero que fueron ajustándose gradualmente a las nuevas condiciones del mercado spot.

En cuanto a los precios, el gerente general de Camanchaca, Ricardo García, señaló que "una vez que los contratos que venían del año anterior fueron renovándose, se ha logrado capturar los buenos precios vigentes a través de una política de diversificación de mercados a los que exportamos maximizando el retorno de nuestros productos. De esta forma, los precios durante el tercer trimestre han sido entre 0,60 y 0,70 US\$/kg WFE sobre las exportaciones chilenas de Salar. Esperamos que esta favorable situación de precio se mantenga durante lo que queda del año".

En este mismo sentido agregó que "seguiremos aumentando las ventas a nuevos mercados de alto potencial, tal como es el Chino, donde junto a otros productores chilenos hemos creado una alianza, "New World Currents", para satisfacerlo".

Respecto de los costos del salmón, Ricardo García señaló que "desde agosto y hasta fin de año, nuestras cosechas se concentrarán exclusivamente en la X región, en centros que históricamente han tenido buen desempeño sanitario, permitiendo tener costos que evolucionan de forma muy favorable para la Compañía". En efecto, las condiciones

sanitarias desfavorables registradas en los centros del Barrio 20, Canal King (norte de Aysén) y que afectaron significativamente los costos, terminaron en el mes de julio.

En función de lo anterior, García agregó que "la Compañía ha definido privilegiar las siembras en los mejores centros que tiene, principalmente en la X Región, y en base a modelos de riesgo interno de cada una de sus 72 concesiones que consideran distintas variables tales como desempeños históricos, ubicación, calendarios de siembra, corrientes, presencia de agua dulce, entre otras, que esperamos mitiguen de forma importante los riesgos sanitarios a los que nos hemos enfrentado durante el presente año, mientras no hayan cambios relevantes en la regulación y/o la tecnología".

Gracias a los mejores precios y menores costos, los negativos resultados del negocio de salmones se revertieron en el tercer trimestre, lo que significó una utilidad de US\$ 6 millones, que redujo la pérdida acumulada al primer semestre dejándola en US\$ 14,2 millones a septiembre.

En el año, se observó menor producción de harina y aceite de pescado debido a un retraso en la pesca de anchoveta en el norte, y significativas disminuciones en la pesca de sardina en el sur. Al respecto, Ricardo García puntualizó que "Camanchaca estima que el retraso de anchoveta es un fenómeno que repite la situación del 2012, y esperamos revertirlo en el último trimestre del año, terminando en niveles de captura similares a los del año anterior. Sin embargo, para el caso de la sardina en la zona centro-sur, donde la autoridad ha decretado una veda para las regiones V a VIII hasta marzo del 2014, no hay posibilidades de revertir esta caída este año. Un muy cuidadoso manejo del recurso por parte de la autoridad durante la primera parte del 2014, podría mejorar el escenario de 2015. Este año 2013 ya está casi jugado y esperamos capturas de sardina en torno a las 35 mil toneladas".

Estas situaciones no le permitieron a la Compañía rentabilizar el alto precio de la harina de pescado que se registró durante el primer semestre.

De esta forma, el resultado al 30 de septiembre 2013 alcanzó a una pérdida de US\$ 27,8 millones, superior en US\$3.4 millones a la misma fecha del año anterior.