

Estados financieros:

Camanchaca aumentó sus ingresos 26% durante 2011

Sin embargo, la Compañía reconoció US\$22 millones de pérdidas de las cuales US\$12,5 millones serían extraordinarias y por única vez.

Los mayores ingresos se explican por el incremento en la captura de pesca en el norte, y la mayor cuota en el sur obtenida gracias a la fusión con Pesquera Bio-Bio Sur, mientras las pérdidas no extraordinarias se explicarían por una combinación de precios desfavorables de harina de pescado, salmón y petróleo, y de una aún insuficiente utilización de capacidad en salmones.

Santiago, 29 de marzo de 2012. Compañía Pesquera Camanchaca registró pérdidas por US\$ 22 millones, de acuerdo a los resultados financieros del ejercicio 2011 entregados hoy. De la pérdida informada, US\$ 12,5 millones corresponden a hechos extraordinarios y no recurrentes.

El desempeño de la Compañía se vio afectado en Pesca por una baja del 15% en el precio promedio de la harina de pescado, producto que representó más de la mitad de los ingresos en 2011. Adicionalmente, se sumó el aumento en los costos producido por el alza de 34% en los combustibles.

En Salmones, en tanto, las pérdidas tienen que ver con costos elevados asociados a la ocupación de solo el 25% de la capacidad instalada, consistente con la recuperación de producción de salar, tras la crisis del virus Isa. Camanchaca no se benefició como otros de los elevados precios del salmón registrados en el primer semestre, pues sus cosechas fueron en el último trimestre del año, cuando ya habían caído los precios del salar en 30%.

Por su parte, el aumento en los ingresos de la Compañía, que pasaron de US\$ 258 millones en 2010 a US\$ 326 millones el 2011, se debe principalmente al incremento de un 40% en la captura de pesca de anchoveta en la zona Norte y a un alza de 10% a 20% en la cuota de pesca de la zona Centro-Sur, producto de la fusión con Bio Bio.

“Durante el 2011 respondimos rápidamente a una situación estructural que planteó la realidad de la pesca en la zona Centro-Sur, con menores volúmenes que la capacidad instalada de la industria, y lo hicimos combinando y fusionando nuestras operaciones con las de Bío-Bío, proceso que culminamos con éxito, superando las estimaciones de sinergias, doblando la cuota de pesca e integrando dos culturas y conocimientos de forma ágil y eficiente, todo ello para sostener la viabilidad del negocio en el futuro”, explicó Ricardo García, gerente general de Camanchaca.

El ejecutivo señaló además que para el ejercicio 2012 se espera que la producción de salmón aumente de 12 mil a un rango de entre 42 mil y 45 mil toneladas entre salar y truchas, utilizando el 80-85% de la capacidad instalada que posee Camanchaca, con la consecuente ventaja de reducción de costos medios de producción. “El mes de septiembre de 2011 marcó un hito vital para Camanchaca, cuando tal como habíamos prometido, echamos a andar las máquinas de producción de salmón salar, producción que sextuplicaremos en el 2012, acercándonos a nuestros niveles históricos y de capacidad instalada. Sólo lamentamos no haber tenido salar en los primeros meses del año, donde otros obtuvieron precios muy favorables”.

Adicionalmente, durante el 2011 Camanchaca se reorganizó y cambió responsabilidades y ejecutivos, creando centros de utilidad y nuevas áreas de soporte, para darle mayor competitividad, sustentabilidad de largo plazo y presencia en mercados internacionales.